



Система «АГЕНТ-АКУЛА»

система **АГЕНТ-АКУЛА**

Вся информация в одном отчете для B2B аналитики, продаж, исследований и проверок.



Формирование периодического отчета для любого предприятия по следующим тематикам:

- **Обзор всех тендерных площадок по заданной тематике**
- **Обзор любых новостей по заданной теме**
- **Обзор сайтов конкурентов (и любых компаний) на предмет изменений, в том числе и прайс-листов**
- **Сбор клиентских баз по более чем 20 параметрам**
- **Получать информацию о контрагентах, в том числе информацию о судах, банкротстве и т.д.**
- **Получать информацию о любых упоминаниях в СМИ**

система

АГЕНТ-АКУЛА

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Выгоды от использования:

- **Время**
- **Финансы**

по проведенным расчетам программа позволяет экономить от 30 000 до 300 000 рублей в месяц, а в отдельных случаях, до 700 000 – 800 000 рублей. Данные расчеты учитывают только время и фонд оплаты труда, без учета ошибок, связанных с человеческим фактором.

система **АГЕНТ-АКУЛА**

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Кому полезно:

- Маркетологам-аналитикам
- Стратегическим маркетологам
- Топ-менеджменту компании
- Специалистам по продажам
- Специалистам по развитию
- Специалистам по рекламе и PR
- Юристам
- Бухгалтерам и финансистам
- Специалистам службы безопасности
- Специалистам отдела закупок
- Специалистам отдела персонала



Пакет 1. Базовый	Пакет 2. Расширенный	Пакет 3. Для исследовательских агентств
Тендерные площадки (30шт)	Тендерные площадки (30шт)+10 шт. по выбору заказчика	Тендерные площадки (30шт)
Регистрационные данные юридических лиц, бухгалтерская отчетность компаний, бухгалтерская отчетность банков, угрозы банкротства (по запросу до 20 компаний)	Регистрационные данные юридических лиц, бухгалтерская отчетность компаний, бухгалтерская отчетность банков, угрозы банкротства (по запросу до 20 компаний)	Регистрационные данные юридических лиц, бухгалтерская отчетность компаний, бухгалтерская отчетность банков, угрозы банкротства (по запросу до 20 компаний)
Упоминания в СМИ	Упоминания в СМИ	Упоминания в СМИ
Подбор клиентской базы по 20 параметрам	Подбор клиентской базы по 20 параметрам	Подбор клиентской базы по 20 параметрам
Информация о патентах	Информация о патентах	Информация о патентах
	Мониторинг сайтов, обозначенный заказчиком (10 шт.), с возможностью ежемесячной замены (мониторинг сайтов конкурентов)	Мониторинг сайтов, обозначенный заказчиком (150 шт.), с возможностью ежемесячной замены
2 000 рублей	10 000 рублей	60 000 рублей



система

АГЕНТ-АКУЛА

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Востребованность программы и план сбыта

На сегодняшний день на российском рынке не существует единой многозадачной программы, которая с одной стороны была бы либо проста в управлении, с другой объединяла бы в себе несколько функциональных возможностей.

система

АГЕНТ-АКУЛА

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Востребованность программы и план сбыта

- В России по данным аналитических агентств насчитывается:
- около 16 тысяч средних предприятий
- более чем 1 млн. предприятий малого бизнеса
- Свыше 1500 исследовательских агентств

система АГЕНТ-АКУЛА

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Оптимистический вариант: к концу 2015-началу 2016
года – у компании выручка за месяц составит:

Пакет	Количество клиентов	Общая сумма выручки (за месяц)
Пакет 1. Базовый	1000	2 000 000
Пакет 2. Расширенный	300	3 000 000
Пакет 3. Для исследовательских агентств	45	2 700 000
ИТОГО		7 700 000

система **АГЕНТ-АКУЛА**

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Пессимистический вариант: к концу 2015-началу 2016 у
компании выручка за месяц составит:

Пакет	Количество клиентов	Общая сумма выручки (за месяц)
Пакет 1. Базовый	300	600 000
Пакет 2. Расширенный	50	500 000
Пакет 3. Для исследовательских агентств	10	600 000
ИТОГО		1 700 000

система

АГЕНТ-АКУЛА

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Выход на точку безубыточности

Оптимистический сценарий – 1 год

Пессимистический сценарий – 1, 5 года

система

АГЕНТ-АКУЛА

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Для успешного функционирования необходимо

1. Создание качественного интерфейса программы.
2. Продвижение программы на российском рынке.

система **АГЕНТ-АКУЛА**

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Программа продвижения системы «Агент-Акула» проводится по следующим направлениям:

- **Продвижение на отраслевых порталах в формате: баннерная реклама, написание тематических статей, участие в форумах**
- **Продвижение в социальных сетях**
- **Продвижение с помощью общественной организации «Гильдия маркетологов»**
- **Использование личных связей и личные продажи**
- **Введение данной программы в обучающие программы и компьютерные классы экономических ВУЗов**
- **Участие в отраслевых конференциях в качестве спикеров.**
- **Написание статей в специализированной прессе.**

система АГЕНТ-АКУЛА

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Затраты:

Затраты	Сумма
Персонал	4 126 320 - 6 189 480 руб. в год
Аренда серверного пространства	240 000 – 780 000 (руб. в год)
Создание портала	3 000 000
Продвижение	3 600 000 (за 2 года)

система **АГЕНТ-АКУЛА**

Вся информация в одном отчете
для B2B аналитики, продаж,
исследований и проверок.



Создатели системы:



Петряшов Дмитрий – кандидат
экономических наук, руководитель
аналитического отдела

Рыкалина Ольга – кандидат
экономических наук, доцент кафедры
маркетинга РЭУ им. Г.В. Плеханова



+7 (916) 133-00-83
o.rykalina@gmail.com



Аналогов не имеет