

# РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

---

 ЭКСАР

 РОСЭКСИМБАНК

**ЕДИНОЕ ОКНО  
ПОДДЕРЖКИ НЕСЫРЬЕВОГО ЭКСПОРТА**

# 681,53 МЛН. \$

52 МЕСТО В РЕЙТИНГЕ РЕГИОНОВ РОССИИ ЗА 2018 ГОД



9,85% ↑ К 2017

**55,3 %**

ПРОЦЕНТ НЕСЫРЬЕВОГО НЕЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ЭКСПОРТА ИЗ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 2018 ГОД



# ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЭКСПОРТА – ТОП 10

ПО ОБЪЕМУ ОТГРУЖАЕМОЙ ПРОДУКЦИИ

## РОССИЯ

КАЗАХСТАН  
УКРАИНА  
БЕЛОРУССИЯ  
УЗБЕКИСТАН  
ГЕРМАНИЯ  
КИРГИЗИЯ  
ЛАТВИЯ  
АЗЕРБАЙДЖАН  
РЕСПУБЛИКА КОРЕЯ  
НИГЕРИЯ

## КУРСКАЯ ОБЛАСТЬ

СЛОВАКИЯ  
УКРАИНА  
ЛАТВИЯ  
БЕЛОРУССИЯ  
КАЗАХСТАН  
ГЕРМАНИЯ  
ПОЛЬША  
КИТАЙ  
ВЕЛИКОБРИТАНИЯ  
ТУРЦИЯ

# ПРОБЛЕМЫ ЭКСПОРТЕРОВ

Нет рынка сбыта

Дорогая сертификация

Жесткие условия  
оплаты

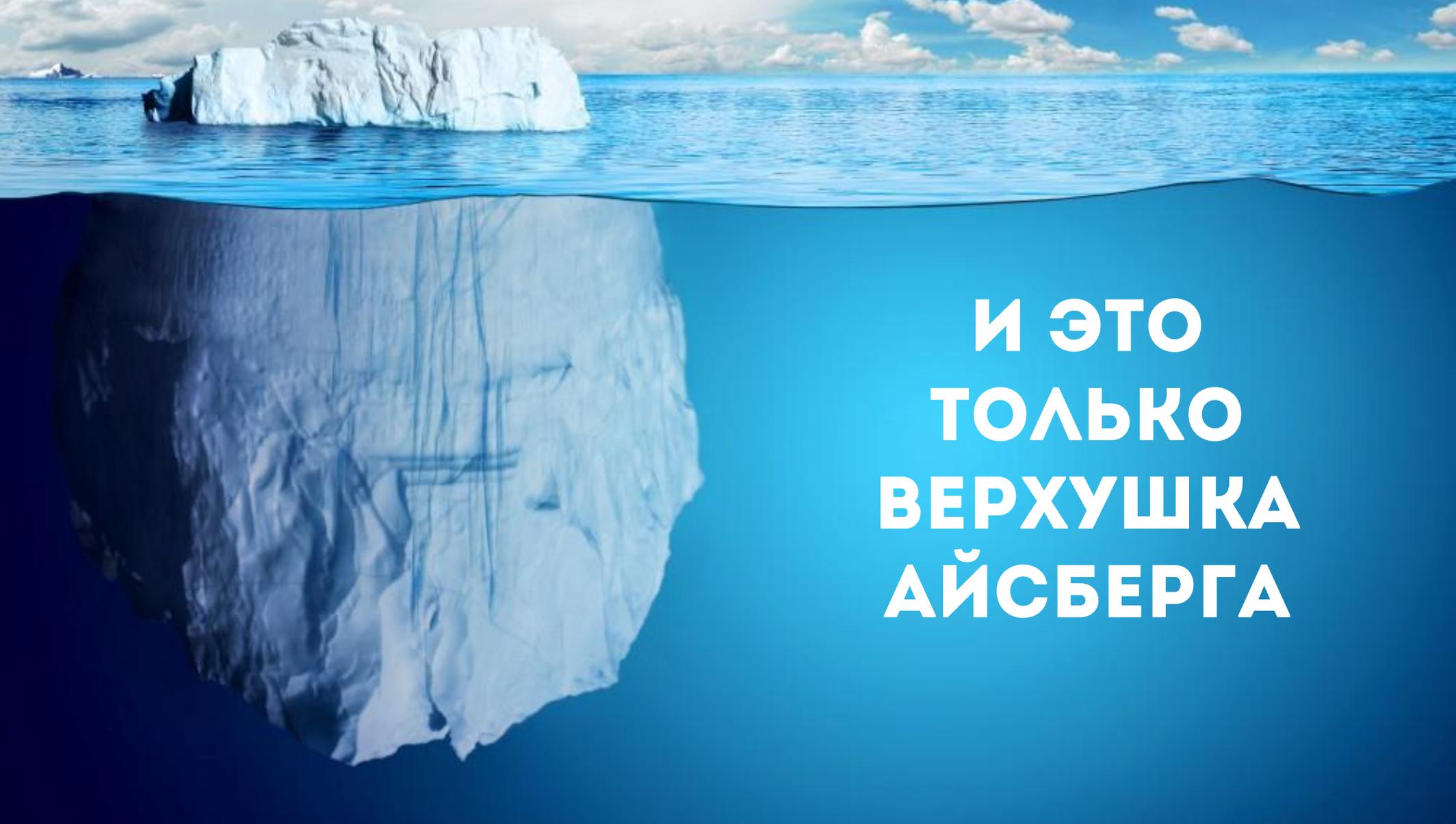
Дорогие кредиты

Отсутствие  
логистических  
маршрутов

Долгий и сложный  
процесс возмещения  
НДС

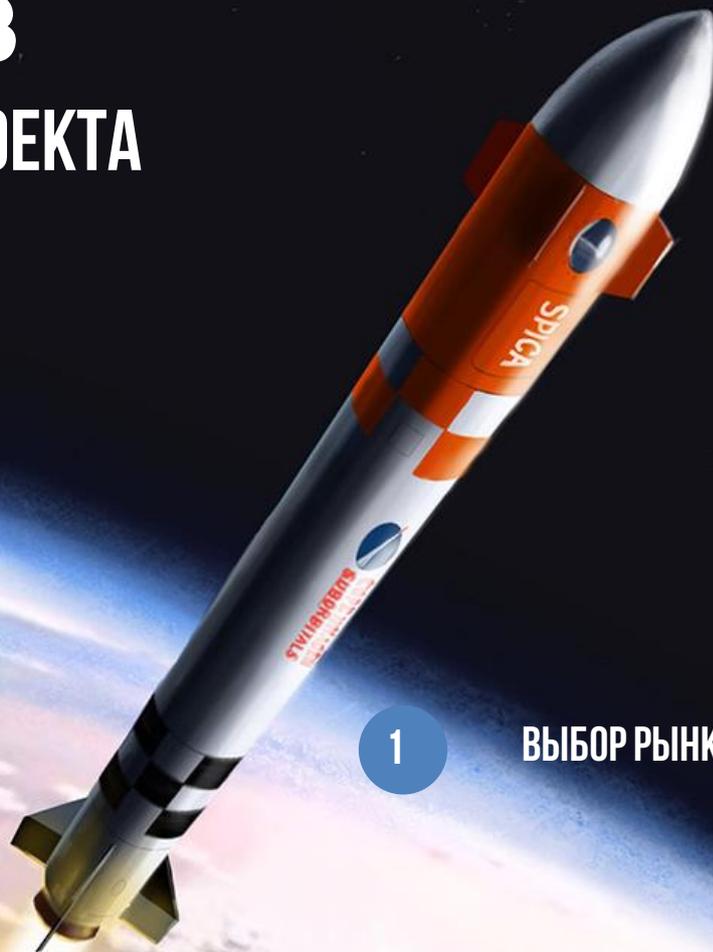
Штрафы со стороны  
валютного контроля





**И ЭТО  
ТОЛЬКО  
ВЕРХУШКА  
АЙСБЕРГА**

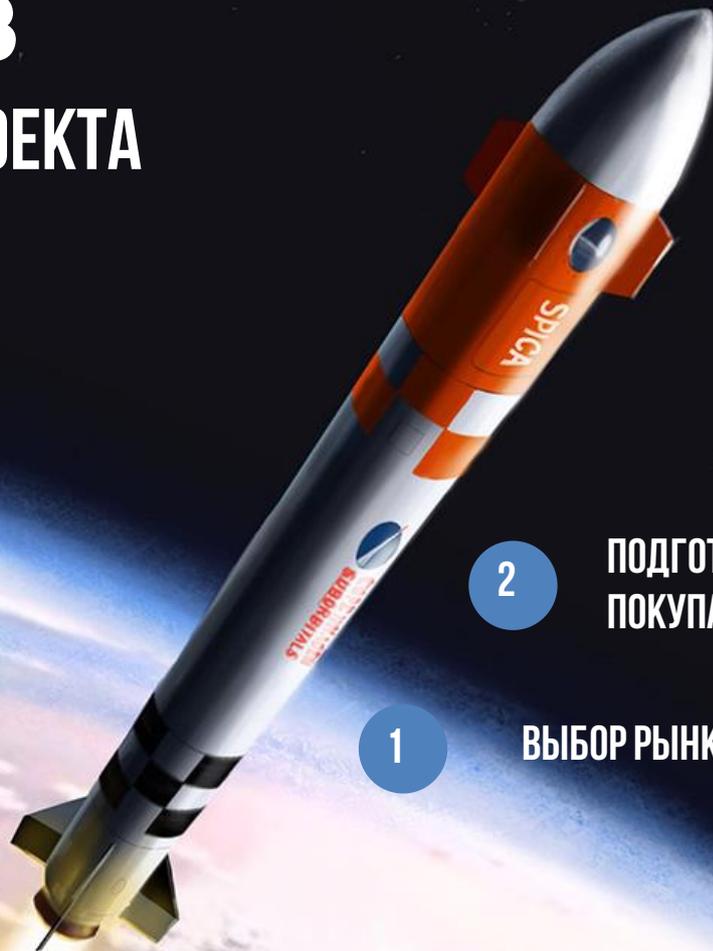
# 5 ЭТАПОВ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА



1

ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ

# 5 ЭТАПОВ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА



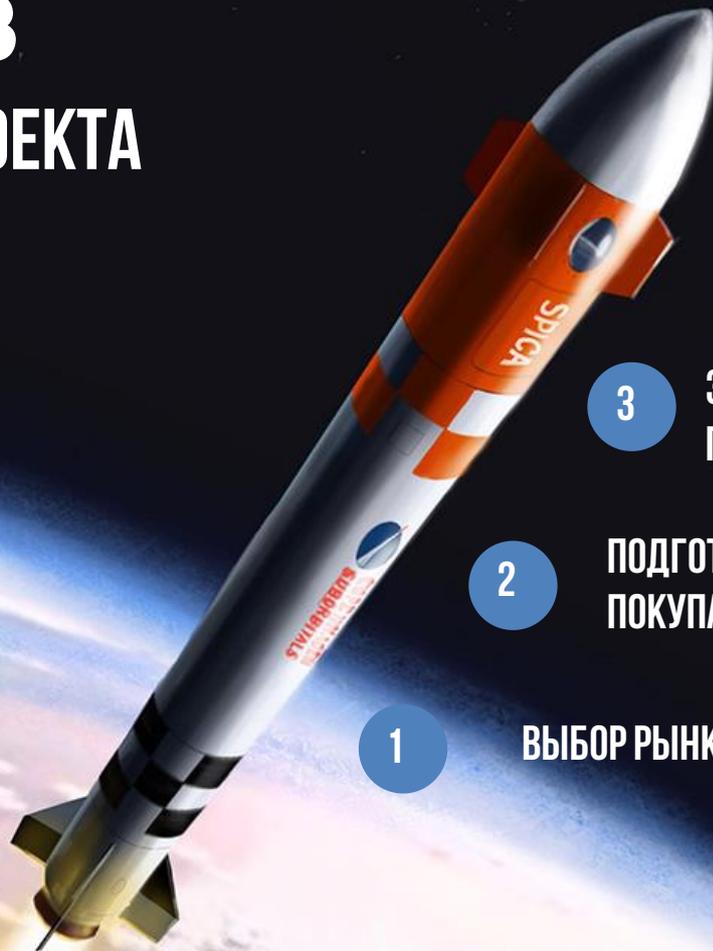
1

ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ

2

ПОДГОТОВКА ТОВАРА К ТРЕБОВАНИЯМ РЫНКА ИЛИ  
ПОКУПАТЕЛЯ

# 5 ЭТАПОВ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА



1

ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ

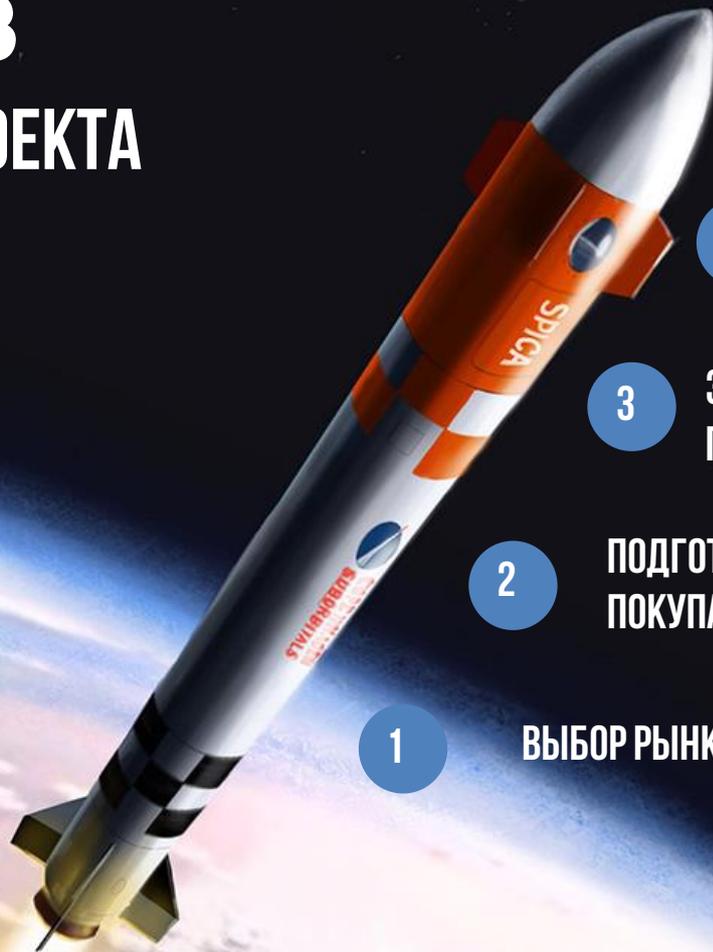
2

ПОДГОТОВКА ТОВАРА К ТРЕБОВАНИЯМ РЫНКА ИЛИ ПОКУПАТЕЛЯ

3

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА И ПРОИЗВОДСТВО ТОВАРОВ НА ЭКСПОРТ

# 5 ЭТАПОВ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА



1

ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ

2

ПОДГОТОВКА ТОВАРА К ТРЕБОВАНИЯМ РЫНКА ИЛИ ПОКУПАТЕЛЯ

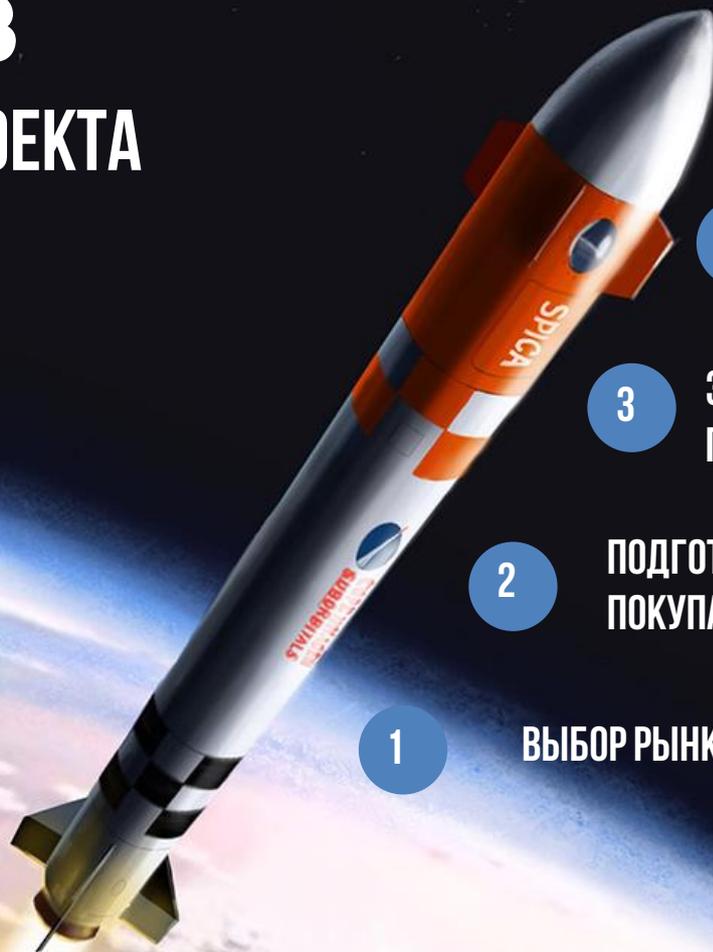
3

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА И ПРОИЗВОДСТВО ТОВАРОВ НА ЭКСПОРТ

4

ДОСТАВКА ТОВАРА

# 5 ЭТАПОВ ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА



1

ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ

2

ПОДГОТОВКА ТОВАРА К ТРЕБОВАНИЯМ РЫНКА ИЛИ  
ПОКУПАТЕЛЯ

3

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА И  
ПРОИЗВОДСТВО ТОВАРОВ НА ЭКСПОРТ

4

ДОСТАВКА ТОВАРА

5

РАСЧЕТЫ С ПОКУПАТЕЛЕМ

**КАЖДОМУ ЭТАПУ  
ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА  
СООТВЕТСТВУЕТ СВОЯ  
—  
ПРОБЛЕМАТИКА**



1

2

3

4

5

## **ВЫБОР РЫНКА И ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ**

- Отсутствие информации о целевых рынках
- Отсутствие механизмов продвижения
- Высокая стоимость участия в выставках
- Предвзятое отношение покупателя к продукции, произведенной в РФ



## **ПОДГОТОВКА ТОВАРА К ТРЕБОВАНИЯМ РЫНКА**

- Отсутствие информации об обязательной сертификации продукции на зарубежных рынках
- Высокая стоимость сертификации продукции и международного патентования



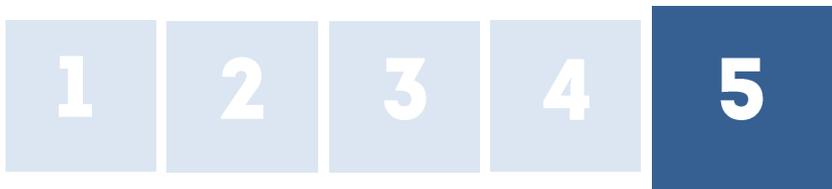
## **ЗАКЛЮЧЕНИЕ КОНТРАКТА, ПРОИЗВОДСТВО**

- Сложности при подготовке экспортного контракта
- Дорогие кредиты
- Отсутствие залогового обеспечения



## **ДОСТАВКА ТОВАРА**

- Отсутствие информации о перечне необходимых документов для вывоза товара
- Дорогая логистика



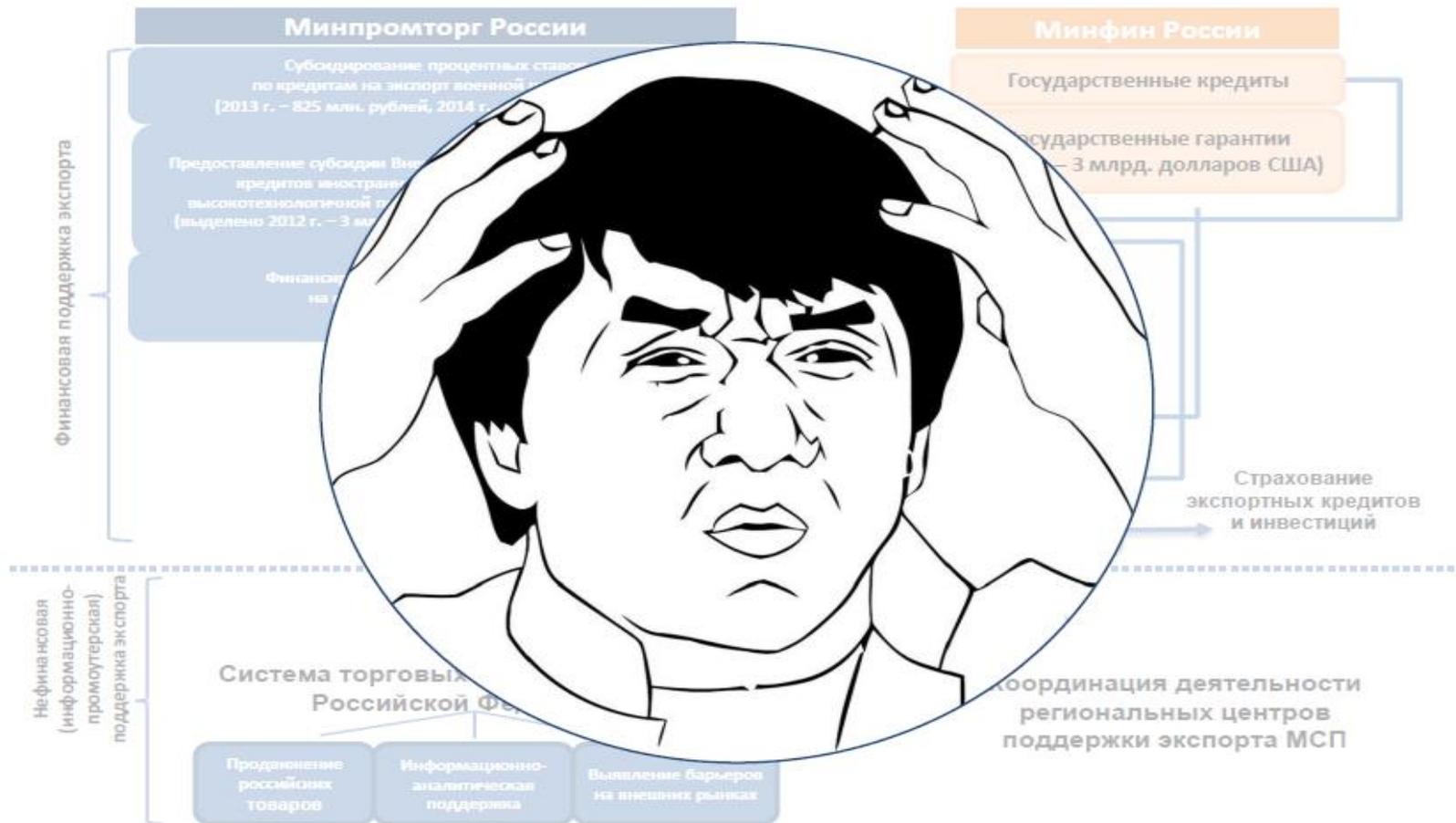
## **РАСЧЕТЫ С ПОКУПАТЕЛЕМ**

- Штрафы со стороны валютного контроля
- Процедура возмещения НДС длится до 7 месяцев



**В ЧЕМ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ ПОДДЕРЖКА  
ГОСУДАРСТВА  
ГЛАЗАМИ ЭКСПОРТЕРА ?**

# ИНФРАСТРУКТУРА ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА В РФ



Как сложное сделать

---

**ПРОСТЫМ**





# ОБРАТИТЬСЯ В ЕДИНУЮ СИСТЕМУ ПОДДЕРЖКИ

**МОЙ  
БИЗНЕС**  
продвижение  
на экспорт



РОССИЙСКИЙ  
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

 ЭКСАР

 РОСЭКСИМБАНК



1

2

3

4

5

## **СОДЕЙСТВИЕ В ВЫБОРЕ РЫНКА И ПОИСКЕ ПОКУПАТЕЛЯ**

- Анализ внешних рынков
- Поиск покупателей за рубежом
- Поддержка со стороны зарубежных представительств РЭЦ

1

2

3

4

5

## СО ФИНАНСИРОВАНИЕ ЗАТРАТ НА УЧАСТИЕ В МЕРОПРИЯТИЯХ





## **ПОМОЩЬ В ПОДГОТОВКЕ ТОВАРА К ТРЕБОВАНИЯМ РЫНКА**

- Консультационная поддержка по международной сертификации
- Субсидирование затрат на сертификацию за рубежом
- Консультационная поддержка по защите прав интеллектуальной собственности за рубежом
- Субсидирование затрат на регистрацию объектов интеллектуальной собственности за рубежом

1

2

3

4

5

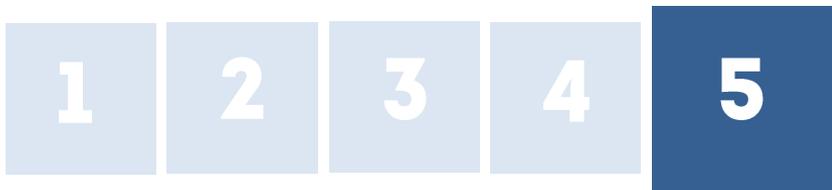
## **ПОМОЩЬ В ЗАКЛЮЧЕНИИ КОНТРАКТА, ФИНАНСИРОВАНИИ ЭКСПОРТНЫХ ПОСТАВОК**

- Подготовка проекта экспортного контракта
- Предэкспортное финансирование
- Постэкспортное финансирование
- Финансирование иностранных покупателей
- Гарантийная поддержка



## **ПОМОЩЬ В ДОСТАВКЕ ТОВАРА**

- Консультация по таможенному администрированию и логистике
- Помощь в подготовке товаросопроводительных документов
- Возмещение затрат на транспортировку продукции
- Новый железнодорожный маршрут в Китай



## **ЗАКРЫТИЕ РИСКОВ ПРИ РАСЧЕТАХ С ПОКУПАТЕЛЕМ**

- Страхование риска неполучения валютной выручки
- Страхование покрытия ЭКСАР – возможность избежать санкций со стороны валютного контроля

# КАК НАПРАВИТЬ ЗАПРОС?



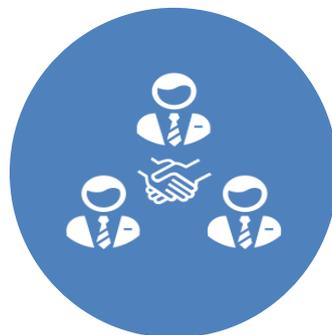
ПОЗВОНИТЕ ПО ТЕЛЕФОНУ  
+7 495 737 4747 ДОБ. 4100



НАПРАВЬТЕ ЗАПРОС ЧЕРЕЗ САЙТ  
[WWW.EXPORTCENTER.RU](http://WWW.EXPORTCENTER.RU)



НАПРАВЬТЕ ПИСЬМО НА  
[INFO@EXPORTCENTER.RU](mailto:INFO@EXPORTCENTER.RU)



ОБРАТИТЕСЬ В ОФИС РЭЦ  
ИЛИ ЦЕНТР МОЙ БИЗНЕС



KEEP  
CALM  
AND  
**EXPORT**